



Vacature: Meeloopstage Digitale Marketing & Klantensupport (Regeneratieve Landbouw)

Bedrijf: SoilBeat

Locatie: Vanuit huis of op kantoor

Type contract: Stage (uren in overleg)

Periode: In overleg (bv. vanaf sep.)

SoilBeat helpt boeren en landbouw adviseurs met de transitie naar regeneratieve landbouw. Dat doet SoilBeat met een platform waarop bodem en gewas data op een intuïtieve en actie gerichte manier gepresenteerd wordt. Bovendien stroomlijnen we de samenwerking tussen adviseurs en boeren, waardoor ze naadloos kunnen samenwerken op het platform.

SoilBeat is op zoek naar een gedreven en enthousiaste Digitale Marketing en Klantensupport Stagiair met een passie voor regeneratieve landbouw. Als stagiair in ons team zal je een belangrijke rol spelen bij het ondersteunen van de groei van onze start-up en ervoor zorgen dat nieuwe klanten (boeren en adviseurs) een geweldige onboarding ervaring hebben en altijd terug kunnen vallen op geweldige support.

Wat kun je doen tijdens de meeloopstage?

1. **Digitale marketing:** Jij weet als geen ander hoe je digitale marketingactiviteiten rockt, denk aan het creëren en managen van website content (incl. blogs), sociale media en e-mailcampagnes.
2. **Onboarding nieuwe klanten:** Jij begeleidt nieuwe klanten als een pro tijdens het onboardingproces en zorgt voor een vlekkeloze overgang naar ons platform.
3. **Platformontwikkeling:** Je houdt je graag bezig met het ontwikkelen van product specificaties binnen een cross-functioneel team, en houdt toezicht op de kwaliteit van onze app door deze regelmatig te testen.
4. **Klantenservice:** Bestaande klanten kunnen op jouw support rekenen
5. **Demo-omgevingen voorbereiden:** Jij bent de meester in het voorbereiden en finetunen van demo-omgevingen voor presentaties en trainingen.
6. **Ontwikkel marketingstrategieën:** Je werkt nauw samen met de co-founders met ontwikkeling van de marketingstrategieën.

Wij zijn op zoek naar jou, want:

1. Jouw analytische vaardigheden zijn top en je hebt oog voor detail.
2. Je bent servicegericht, en hebt een proactieve en ondernemende instelling
3. Communicatief ben je sterk en je weet goed samen te werken met klanten en interne teams.
4. Je bent helemaal into regeneratieve landbouw en technologie.
5. Ervaring in digitale marketing en klantenservice is een dikke pré.
6. Je zit bij voorkeur in het laatste jaar van je BSc-studie, volgt een MSc-studie of bent net afgestudeerd.

Wat wij bieden:

- Een prima stagevergoeding.
- Flexibele werktijden en de mogelijkheid om volledig vanuit huis of deels op kantoor te werken.
- Je werkt in een inspirerende omgeving met gemotiveerde collega's die zich inzetten voor een betere, duurzamere wereld en waarmee je dagelijks contact hebt.
- Jij krijgt de unieke kans om samen met de oprichters een start-up te vormen en te laten groeien.
- Er is alle ruimte voor jouw persoonlijke en professionele ontwikkeling.
- En last but not least, er zijn doorgroeimogelijkheden binnen SoilBeat, zodat jij kunt blijven groeien samen met de organisatie.

Ben jij onze nieuwe held(in) op het gebied van Digitale Marketing en Klantondersteuning? **Stuur dan je cv** naar debra@soilbeat.com. Wil je meer details? Bel mij dan gerust op 06-23679345.